

平成 24 年 3 月 9 日

「第 5 回 地域ナンバーワン個別指導塾セミナー」のお知らせ

リアル・パートナーズ

<http://www.r-partners.jp>

代表 安多 秀司

前回のセミナーは、1 月 22 日東京会場・29 日福岡会場にて実施し、盛況のうちに終わりました。個別指導塾を個人経営されている先生方やフランチャイズに加盟の先生方にお集まりいただき、ありがとうございました。今回も内容の濃い実践的なセミナーを実施することができました。前回のセミナーは、塾ジャーナルさんにも取り上げて頂きました。詳しくは、<http://r-partners.jp/flyer/20120301.pdf> をご覧ください。

さて、今回のセミナーは、**4 月 29 日（日）東京での開催**となります。今回は、「自塾の春のふりかえり」と「夏に向けた教室運営の準備」、「各塾の運営上の問題点を解決していく」、「自塾のホームページ作成アドバイス」等がメインテーマとなります。また、春のチラシを用いて「良いチラシと悪いチラシ」の比較検証も行い、夏チラシ作成の役に立ちます。

このセミナーでは、個別指導塾の先生方が悩んでいることを、その場で解決し、質の良い情報を共有し、実践的にそれを生かし、各塾で成果を上げることが目的です。そのために、私と小倉が今まで蓄積してきたノウハウと先生が方のノウハウと経験を使ってディスカッションも取り入れて、その場で問題解決もしていきます。

日程・会場等が、下記の通り決定いたしましたのでご案内申し上げます。ゴールデンウィーク期間でお忙しいかと思いますが、ご参加をお待ちしております。

記

◆日程：東京会場【4 月 29 日（日）】

- | | |
|-------------|---|
| 13：00～13：15 | 受付・参加者同士の名刺交換 |
| 13：15～13：30 | 自己紹介、及び自塾紹介(各塾発表) |
| 13：30～14：00 | <テーマ①>各塾の春のふりかえり(小倉) |
| 14：00～14：30 | <テーマ②>夏に向けた教室運営の準備(安多)
～休憩(20分)～ |
| 14：50～16：40 | <テーマ③>各塾の問題点を掘り下げた分析・解決
～休憩(20分)～ |
| 17：00～17：30 | <テーマ④>「良いチラシ」と「悪いチラシ」の違い
夏チラシに向けたアドバイス(小倉) |
| 17：30～18：00 | <テーマ⑤>顧客を魅きつけるホームページとは(小倉) |
| 18：30～20：30 | 親睦会(希望者のみ・会場周辺・会費 3,000 円程度) |

◆会場：渋谷フラッグ7階（渋谷駅より徒歩5分、H&Mのとなりのビルです）

◆定員：15名（先着順）

※原則、個別指導塾の代表・教室長・個別指導の運営に携わる方に限ります。

◆会費：21,000円(税込)

※1塾2名以上の場合は1名につき15,750円(税込)

※ホームページよりお申し込み後、入金口座をお知らせします。一週間以内にご入金ください。

◆申込方法：ホームページ（<http://r-partners.jp/contact/>）より、お申し込みください。

◆宿泊：ホテルが必要な方は、最寄りのホテルをお取りしますのでお知らせください。

◇ご質問がありましたらお気軽に info@r-partners.jp までお問い合わせください。

【西日本担当】リアル・パートナーズ 代表 安多 秀司

メール：yasuta@r-partners.jp

携帯：090-4646-5633

【東日本担当】リアル・パートナーズ 統括 小倉 政彦

メール：ogura@r-partners.jp

携帯：090-6198-4696

◆コンサルタント紹介

◇安多 秀司(Yasuta Hideshi) 個別教育フォレスト 代表

大学卒業後、京都・滋賀・大阪・兵庫等に教室を持つ「成基の個別教育ゴールフリー」に入社。最年少教室長として、川西教室で3年間務める。その後、「スタンダード家庭教師サービス」を運営する株式会社スタンダードカンパニーに入社。「個別指導塾スタンダード」の立ち上げに尽力し、事業責任者として30教室の新規展開を行う。その後独立し、平成20年7月「個別教育フォレスト」を設立。開校1ヶ月で35名の入会があり、わずか1ヶ月で損益分岐点を超える。現在はキャンセル待ちの塾として地域No.1の個別指導塾を運営している。今でも現場主義を貫き、常に通塾中の顧客に対して満足度を高める工夫を実践している。

◇小倉 政彦(Ogura Masahiko) 個別指導塾エクセルシア 代表

大学卒業後、集団塾で指導。5年後に独立し「エクセルシア」を町田に設立する。その後、開校した2教室とも、すぐに生徒数100名を超える。この2教室は部下に譲り、神奈川県相模原市に原麻教室を新たにスタート。100名を越える生徒数に。3年前から個別指導塾を展開。現在5教室、500名（上溝校舎は150名）を越える生徒数になる。今年3月に5教室目を出店。集客は、株式会社パワーコンサルの山田氏に師事。成績向上のノウハウを研究。短期間で成績が上がる塾として評判に。現在も生徒と共に勉強をしている。

【東京会場】

