

平成 24 年 3 月 5 日

## 「個別指導塾 教室運営基本セミナー」のお知らせ

リアル・パートナーズ

<http://www.r-partners.jp>

代表 安多 秀司

リアル・パートナーズの会員様やセミナー、頂戴するメール等にて「個別指導塾の運営について、基本的な知識・運営方法を教えてほしい」と提案を受ける事が多々ありました。今回、その声に答えるべく、「教室運営セミナー」を開催する運びになりました。今も現場に立つ安多と小倉が、個別指導塾の教室運営に必要なノウハウをお伝え致します。前回、実施した「地域ナンバーワン個別指導塾を創るセミナー」は、塾ジャーナルさんにも取り上げて頂きました。詳しくは、<http://r-partners.jp/flyer/20120301.pdf> をご覧ください。

今回のセミナーは、**4月30日(月・祝) 東京での開催**となります。このセミナーでは、個別指導塾の運営ノウハウをお伝えするとともに、先生方が今悩んでいることを、その場で解決し、各塾で成果を上げることが目的としております。そのために、私と小倉が今まで蓄積してきたノウハウと先生が方のノウハウと経験を使ってディスカッションも取り入れて、その場で問題解決もしていきます。このセミナーは、**個別指導塾の教室運営に関する基本的な知識を習得したい方・独立開業をお考えの方対象**のセミナーです。「開業後、生徒数が伸び悩んでいる」、「フランチャイズ加盟したが、どう運営して良いか分からない」といった方に最適です。

日程・会場等が、下記の通り決定いたしましたのでご案内申し上げます。ゴールデンウィーク期間でお忙しいかと思いますが、ご参加をお待ちしております。

### 記

#### ◆日程：東京会場【4月30日(月・祝)】

- |             |                              |
|-------------|------------------------------|
| 13：00～13：15 | 受付・参加者同士の名刺交換                |
| 13：15～13：30 | 自己紹介、及び自塾紹介(各塾発表)            |
| 13：30～13：50 | <テーマ①>個別指導塾とは～理論編～(安多)       |
| 13：50～14：10 | <テーマ②>保護者面談(小倉)              |
| 14：10～14：30 | <テーマ③>講師管理・講師育成(安多)          |
|             | ～休憩(20分)～                    |
| 14：50～15：10 | <テーマ④>生徒管理・生徒対応(小倉)          |
| 15：10～15：30 | <テーマ⑤>月謝管理(安多)               |
| 15：30～15：50 | <テーマ⑥>成績アップする指導法(小倉)         |
|             | ～休憩(20分)～                    |
| 16：10～17：00 | <テーマ⑦>各塾の運営上の問題点を解決／質疑応答     |
| 17：30～19：30 | 親睦会(希望者のみ・会場周辺・会費 3,000 円程度) |

- ◆会場：渋谷フラッグ7階（渋谷駅より徒歩5分、H&Mのとなりのビルです）
- ◆定員：15名（先着順）
  - ※原則、個別指導塾の運営（講師育成・保護者との面談・生徒への接し方・生徒管理・月謝管理・講師管理等）にお悩みの方、個別指導塾の開業をお考えの方
- ◆会費：21,000円(税込)
  - ※1塾2名以上の場合は1名につき15,750円(税込)
  - ※ホームページよりお申し込み後、入金口座をお知らせします。一週間以内にご入金ください。
- ◆申込方法：ホームページ（<http://r-partners.jp/contact/>）より、お申し込みください。
- ◆宿泊：ホテルが必要な方は、最寄りのホテルをお取りしますのでお知らせください。

◇ご質問がありましたらお気軽に [info@r-partners.jp](mailto:info@r-partners.jp) までお問い合わせください。

【西日本担当】リアル・パートナーズ 代表 安多 秀司

メール：yasuta@r-partners.jp

携帯：090-4646-5633

【東日本担当】リアル・パートナーズ 統括 小倉 政彦

メール：ogura@r-partners.jp

携帯：090-6198-4696

◆コンサルタント紹介

◇安多 秀司(Yasuta Hideshi)

大学卒業後、京都・滋賀・大阪・兵庫等に教室を持つ「成基の個別教育ゴールフリー」に入社。最年少教室長として、川西教室で3年間務める。その後、「スタンダード家庭教師サービス」を運営する株式会社スタンダードカンパニーに入社。「個別指導塾スタンダード」の立ち上げに尽力し、事業責任者として30数教室の新規展開を行う。その後独立し、平成20年7月「個別教育フォレスト」を設立。開校1ヶ月で35名の入会があり、わずか1ヶ月で損益分岐点を超える。現在はキャンセル待ちの塾として地域No.1の個別指導塾を運営している。今でも現場主義を貫き、常に通塾中の顧客に対して満足度を高める工夫を実践している。

◇小倉 政彦(Ogura Masahiko)

大学卒業後、集団塾で指導。5年後に独立し「エクセルシア」を町田に設立する。その後、開校した2教室とも、すぐに生徒数100名を超える。この2教室は部下に譲り、神奈川県相模原市に原当麻教室を新たにスタート。100名を越える生徒数に、4年前から個別指導塾を展開。現在5教室、500名（上溝校舎は150名）を越える生徒数になる。今年3月に5教室目を出店。集客は、パワーコンサルの山田氏に師事。成績向上のノウハウを研究。短期間で成績が上がる塾として評判に。現在も生徒と共に勉強をしている。

【東京会場】

