

平成 24 年 10 月

「塾ホームページつくりかたセミナー」のお知らせ

株式会社リアル・パートナーズ

<http://r-partners.jp>

取締役 小倉 政彦

私は、ホームページ制作について、最先端の技術と実績を持つ会社から半年間のコンサルティングを受けながら勉強してきました。さらに、それ以前にも「集客できるホームページ」という観点で、パワーコンサルの山田社長から広告術を直接学んでいました。

弊社のコンサルティングにおいては、これら、私が学んできた専門知識を活かしてお手伝いしております。昨年から今年にかけての、コンサル先の皆様の集客実績を見ても、この方法で十分効果を出せることも証明されてきました。皆様が、私のアドバイスに真摯に耳を傾け、実践して下さいのおかげです。

また、ホームページ制作にはそれなりに費用もかかります。しかし中には、いわゆる「無料ホームページ」というものもあり、それを使えば、すぐに自社サイトも持ててしまうのです。確かに専用のWEB制作ソフトには叶いませんが、やはり大事なものは「コンテンツ」。私が学んだコンテンツを貴塾なりにそこへ落とし込み、PPC広告やSEO対策などをしていくだけでも、かなり違うはずですよ。

そこで、この「コンテンツ」に集中したアドバイスで、みなさんのお役に立てるのではないかと思います『今使っている、あなたの塾のホームページを見ながら、その場で修正するというコンサルティング』を実施することに致しました。

ただ、これはグループコンサルですので、一人当たりの時間がそれなりにかかってしまいます。中身の濃いサービスを届けるためにも、申し訳ないのですが定員8名までとさせていただきます。

また、現在ホームページを持っていない方も、無料ツールを使えば作成できますので、その場で指導いたします。コンサル内容の詳細はこれからもう少し詰めて行きますが、みなさん自身で作成していけば、初期費用0円、ランニングコスト2000円くらいで作成可能なはずですよ。ほか、無料で簡単にできるネット宣伝の方法もお伝えすることができると思います。

私たちも、これからコンサルティング内容をしっかり整備しより中身濃いものに仕上げていきますので、ご興味のある方は、ぜひ楽しみにお待ちください。

日程・会場等は以下の通りです。みなさまのご参加、お待ちしております。

◆日程：12月2日(日) 11:00～17:00

11:00～11:10 受付・参加者同士の名刺交換

11:10～11:20 自己紹介、及び自塾紹介(各塾発表)

【第1部】

11:20～12:20 集客できるホームページとは(小倉)

～休憩(20分)・軽食付き～

【第2部】

12:40～13:40 自塾のホームページを見ながら、具体的なアドバイス①(2塾)

～休憩(10分)～

13:50～14:50 自塾のホームページを見ながら、具体的なアドバイス②(2塾)

～休憩(10分)～

14:50～15:50 自塾のホームページを見ながら、具体的なアドバイス③(2塾)

～休憩(10分)～

16:00～17:00 自塾のホームページを見ながら、具体的なアドバイス④(2塾)

17:30～19:30 親睦会(希望者のみ・会場周辺・会費3,000円程度)

◆会場：渋谷フラッグ7階・D号室 (渋谷駅より徒歩5分)

◆定員：8名(先着順)

※原則、個別指導塾の代表・塾長・関係者、及び個別指導塾の開業をお考えの方に限ります。

◆会費：42,000円(税込)

※ホームページよりお申し込み後、入金口座をお知らせします。一週間以内にご入金ください。

◆申込方法：ホームページ(<http://www.r-partners.jp/seminar/seminar20121202.html>)より、お申し込みください。

◆宿泊：ホテルが必要な方は、最寄りのホテルをお取りしますのでお知らせください。

◇ご質問がありましたらお気軽に info@r-partners.jp までお問い合わせください。

【西日本担当】株式会社リアル・パートナーズ 代表 安多 秀司

メール：yasuta@r-partners.jp

携帯：090-4646-5633

【東日本担当】株式会社リアル・パートナーズ 統括 小倉 政彦

メール：ogura@r-partners.jp

携帯：090-6198-4696

◆コンサルタント紹介

◇安多 秀司(Yasuta Hideshi)

大学卒業後、京都・滋賀・大阪・兵庫等に教室を持つ「成基の個別教育ゴールフリー」に入社。最年少教室長として、ゴールフリー川西教室で3年間務める。その後、「スタンダード家庭教師サービス」を運営する株式会社スタンダードカンパニーに入社。「個別指導塾スタンダード」の立ち上げに尽力し、事業責任者として30数教室の新規展開を行う。その後独立し、平成20年7月「個別教育フォレスト」を設立。開校1ヶ月で35名の入会があり、わずか1ヶ月で損益分岐点を超える。現在はキャンセル待ちの塾として地域No.1の個別指導塾を運営している。今でも現場主義を貫き、常に通塾中の顧客に対して満足度を高める工夫を実践している。

◇小倉 政彦(Ogura Masahiko)

大学卒業後、集団塾で指導。5年後に独立し「エクセルシア」を町田に設立する。その後、開校した2教室とも、すぐに生徒数100名を超える。この2教室は部下に譲り、神奈川県相模原市に原当麻教室を新たにスタート。100名を越える生徒数に。4年前から個別指導塾を展開。現在6教室、400名（上溝校舎は150名）を越える生徒数になる。今年2月に6教室目を出店。集客は、パワーコンサルの山田氏に師事。成績向上のノウハウを研究。短期間で成績が上がる塾として評判に。現在も生徒と共に勉強をしている。

