

あなたの教室に高等部を作る 最後のチャンスです！

高等部をつかって、売上前年比 122%を達成！



【高校生専用教室の様子】

株式会社リアル・パートナーズ

代表 安多 秀司

今回は、今後確実にニーズの高まる「高等部」のつくり方を一から学ぶセミナーです。現在、多くの個別指導塾の中心は中学生です。そして大都市を中心に、中学生の個別指導ニーズは飽和状態となっております。それに伴い、多くの個別指導塾が高校生への展開を検討し、一部の塾では高等部を確立してきています。今年が高等部を確立する最後のチャンスです。大学受験に強い高等部を確立する事で将来の経営の安定化を図ります。

セミナーは2部構成となっており、第1部では、生徒数の4割(約50名)が高校生を占める「個別教育フォレスト」での高等部の確立法・運営法についてのポイントをお伝えします。高等部の確立法・運営法にあたり、必要な内容を全てオープンにお伝えしていきます。机上の空論ではない、現場目線からのご提案になります。会場も弊塾にて行いますので、実際の教室をご覧頂き、高校生が集まるヒミツをご覧ください。

第2部では、大学受験の専門家である「大学AO・推薦入試の神」藤岡慎二さんを招き、大学受験の過去・現在・未来や、これからの進路指導、そしてワンランク上の大学合格を勝ち取るAO・推薦入試の対処法について、学んでいきます。高等部の確立には、私たち社員・教室長の大学受験の知識が不可欠です。大学受験のプロから学ぶ良い機会です。

日程・会場等は、下記の通りです。お忙しいかと思いますが、皆様のご参加をお待ちしております。
また、セミナー翌日、11月4日(月・祝)は午前中より開校しておりますので、高校生が勉強している実際の様子を見学して頂く事も可能です。

記

◆日程:11月3日(日)

- 10:00~10:10 受付・参加者同士の名刺交換
- 10:10~10:20 自己紹介、及び自塾紹介(各塾発表)

【第1部】

- 10:20~11:20 個別教育フォレスト「マル秘」高等部運営法(安多)
~休憩(20分)~
- 11:40~13:00 個別指導塾の高等部確立のポイント(安多・小倉)
~休憩(20分)・軽食付~

【第2部】

- 13:20～14:00 大学入試と進路指導の未来～一般入試、推薦・AO入試と3年後の第三の入試～
～休憩(10分)～
- 14:10～16:00 他塾に差をつける進路指導と推薦・AO入試指導のポイント(前半)
～休憩(20分)～
- 16:20～18:00 他塾に差をつける進路指導と推薦・AO入試指導のポイント(後半)
- 18:30～20:30 親睦会(希望者のみ・会場周辺・会費 3,000円程度)

◆会場:個別教育フォレスト 教室 (阪急宝塚線山本駅徒歩1分・JR大阪/阪急梅田より約25分)

◆定員:12名(先着順)

※原則、個別指導塾の代表・塾長・関係者、及び個別指導塾の開業をお考えの方に限ります。

◆会費:31,500円(税込)

※1塾2名以上のご参加の場合、2人目以降1名につき15,750円(税込)

※ホームページよりお申し込み後、入金口座をお知らせします。一週間以内にご入金ください。

◆ 申込方法:ホームページ(<http://r-partners.jp/seminar/seminar20131103.html>)より、お申し込みください。

◆宿泊:ホテルが必要な方は、最寄りのホテルをお取りしますのでお知らせください。

◇ご質問がありましたらお気軽に info@r-partners.jp までお問い合わせください。

◆コンサルタント紹介

◇安多 秀司(Yasuta Hideshi)

大学卒業後、京都・滋賀・大阪・兵庫等に教室を持つ「成基の個別教育ゴールフリー」に入社。最年少教室長として、ゴールフリー川西教室で3年間務める。その後、「スタンダード家庭教師サービス」を運営する株式会社スタンダードカンパニーに入社。「個別指導塾スタンダード」の立ち上げに尽力し、事業責任者として30数教室の新規展開を行う。その後独立し、平成20年7月「個別教育フォレスト」を設立。開校1ヶ月で35名の入会があり、わずか1ヶ月で損益分岐点を超える。現在はキャンセル待ちの塾として地域No.1の個別指導塾を運営している。今でも現場主義を貫き、常に通塾中の顧客に対して満足度を高める工夫を実践している。

◇小倉 政彦(Ogura Masahiko)

大学卒業後、集団塾で指導。5年後に独立し「エクセルシア」を町田に設立する。その後、開校した2教室とも、すぐに生徒数100名を超える。この2教室は部下に譲り、神奈川県相模原市に原当麻教室を新たにスタート。100名を越える生徒数に。4年前から個別指導塾を展開。現在6教室、400名(上溝校舎は150名)を越える生徒数になる。今年2月に6教室目を出店。集客は、パワーコンサルの山田氏に師事。成績向上のノウハウを研究。短期間で成績が上がる塾として評判に。現在も生徒と共に勉強をしている。

■特別講師 藤岡 慎二さん プロフィール

株式会社GGC 代表取締役/慶應義塾大学政策・メディア研究科卒/明治大学・島根県立大学外部講師

◇藤岡慎二(ふじおか・しんじ)

慶應義塾大学院SFC政策・メディア研究科卒。18年間の現場での指導経験を持ち、小・中・高・大・社会人まで指導。数学や生物を教える講師から、大学院での研究がきっかけでキャリア教育や推薦・AO入試対策、社会人基礎力の指導や教材・プログラム開発を大手大学受験予備校や高校・大学で行うようになる。通信教育大手のベネッセコーポレーションでも教材開発アドバイザーを務めた経験あり。お茶の水ゼミナールでは推薦・AO入試において最難関慶應義塾大学への合格率80%と果たした。現在では全国の高校・予備校・大学で講義をしながら、教育の関するシステム開発にも参画している。現在は行政とコラボし、教育を通じた地域活性化に取り組んでいる。東京大学や慶應義塾大学のパネリストとしても登壇している。

離島の教育格差是正のため、島根県・隠岐島で「高校魅力化プロジェクト」「公営塾 隠岐国学習センター」の活動にも碎身しておられます。そのご活動の様子は、先日NHKでも取り上げられました。

